

ビジネストークをマスターし、
顧客との信頼関係を高める

営業トーク力 アップセミナー



「商品売る前に自分を売り込め！」昭和の時代に言われていた言葉ですが…、どんなに優れた商品やサービスも、信頼関係がなければ売れません。本セミナーでは、自身の強み・自社（商品・サービス）の強みを知り、相手のメリットを理解したうえで、いかに売り込んでいくのか、姿勢・話し方、信頼関係構築方法などを実践形式で学びます。

日時 令和5年**9月20日(水)**
9:30~16:30

会場 ウィンクあいち(愛知県産業労働センター)
名古屋市中村区名駅四丁目4-38
愛知労働総合支援フロア17階セミナールーム

受講料 12,000円(消費税込)

講師 Luminous Announce School
代表
辻本 瑠美奈 氏



セミナー内容

- ① はじまり
 - ・自己紹介とアイスブレイク
- ② 営業力を高めるためのスタンス・心構え
 - ・強み・魅力を掘り下げるポイント
 - ・相手との関係性の築き方
- ③ 「魅力」を確実に伝えるトーク術
 - ・聴く力と伝える力
 - ・好感度の高まる話し方
 - ・自信を持って伝える表情・姿勢
- ④ ケーススタディ・ロールプレイング
 - ・スピーチ・プレゼンのコツ
 - ・オンラインでの話し方
 - ・信頼関係構築につながる雑談力UP
- ⑤ 振り返り
 - ・共有と今後の行動決定

受講ご希望の方は、下記申込書に必要事項をご記入の上、郵送又はFAXにてお早めにお申込みください。また、ホームページからお申込みいただけます。後日、受講証、連絡事項、受講料振込用紙等をお送りします。なお、お申し込み後2週間を過ぎても受講証等が届かない場合は、お手数ですが、下記連絡先までご確認をお願いします。

**お申込み
お問合せ** 公益財団法人愛知県労働協会 労働教育グループ 〒450-0002 名古屋市中村区名駅四丁目4-38 (ウィンクあいち17階)
TEL.052-485-7154 <E-mail> bunka@ailabor.or.jp <ホームページ> https://ailabor.or.jp/rodo

営業トーク力アップセミナー 受講申込書 J18

お申込みは切りとらずA4のままFAXでお送りください。 **FAX.052-583-0585**

受講者氏名	フリガナ		連絡先及び連絡先住所 (勤務先・自宅) ○印をつけてください	
	住所 〒		TEL (日中連絡のつく番号をご記入ください)	
	性別	年齢 歳		
	フリガナ		会社名/ 団体名	連絡者 氏名
		愛知県労働協会からメールマガジンの配信について (希望する・希望しない・登録済み) ○印をつけてください		
性別		年齢 歳	< E-mail >	

※お申込み頂きました個人情報(氏名・住所等)は、お問合わせや案内文書の送付、返信、本人確認のためのみに使わせて頂きます。これらの目的以外には、一切使用しません。(協会個人情報保護規程第4条に基づき取り扱います。)